



alterna

**Premier fournisseur d'énergie fondé par les
Entreprises Locales de Distribution**

Octobre 2011



alterna

Historique

Création en 2005 pour répondre aux impératifs de l'ouverture des marchés de l'énergie

Regroupement de plusieurs ELD pour :

- Accompagner nos clients sur l'ensemble de leurs sites
- Développer l'activité de fournisseur d'énergie en et hors territoires historiques
- Mutualiser un périmètre de responsable d'équilibre
- Développer une voie de mutualisation entre ELD et maintenir l'esprit et les valeurs de ces entreprises
- Maintenir un service de proximité avec des acteurs locaux

● **Actionnariat**

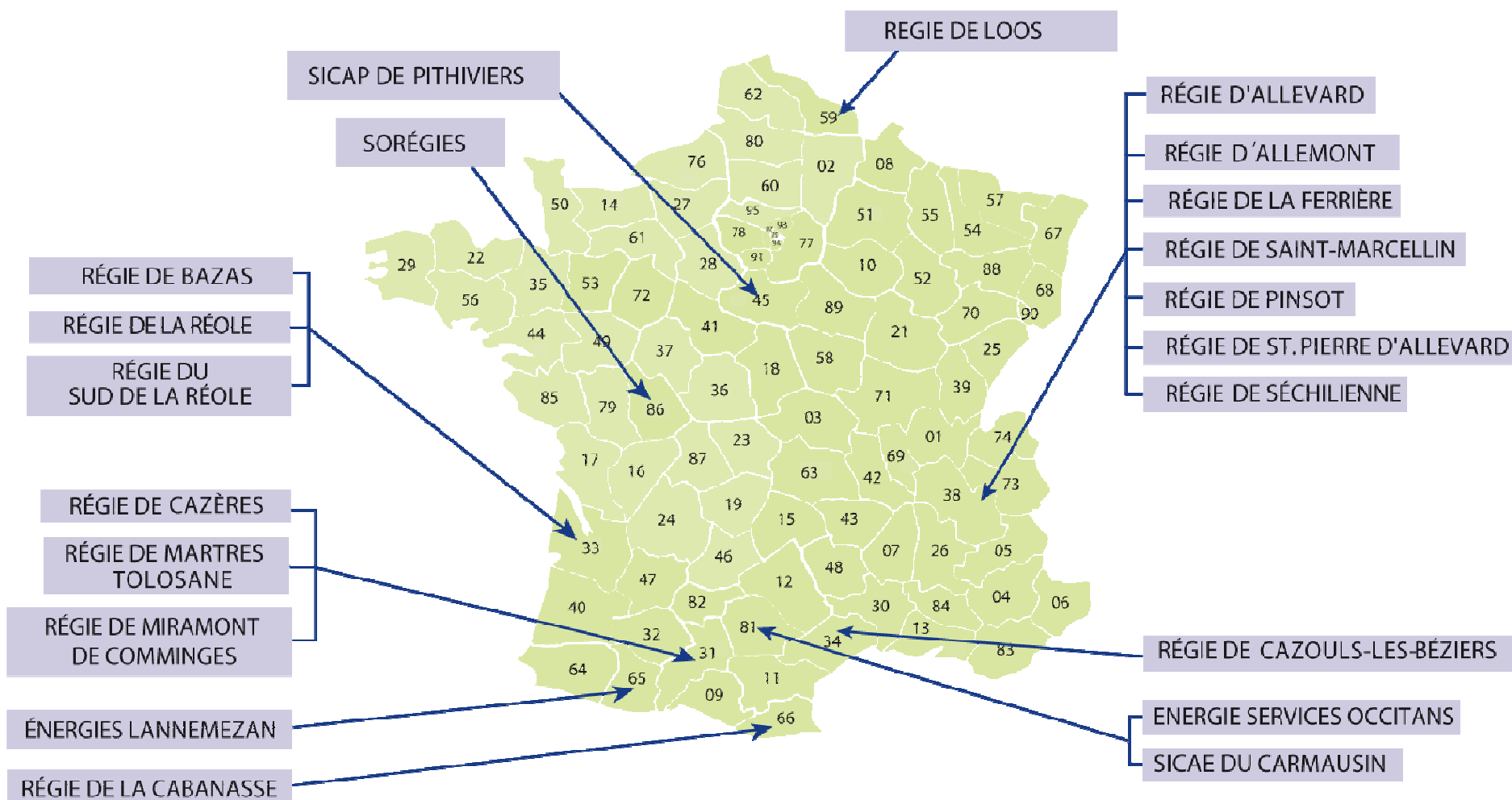
- Chaque ELD partenaire est actionnaire d'Alterna (sas au capital de 370 000 €)

● **Zones d'influence**

- Chaque ELD a une zone d'influence commerciale autour de son territoire
- La zone d'influence inclut le territoire historique
- L'ELD est rémunérée pour les affaires gagnées dans sa zone

● **Répartition de la marge**

- Prix vente client = prix plancher + marge commerciale
- Marge commerciale définie par l'ELD sur sa zone d'influence
- Répartition de la marge commerciale = 90% ELD, 10% Alterna



 **Electricité**Clients particuliers \leq 36 kVAClients professionnels \leq 36 kVAClients professionnels $>$ 36 kVA **Gaz**Consommation \leq 50 MWh par anConsommation $>$ 50 MWh par an

- **Apporteur d'affaires : Marque Alterna**

- **En et Hors** territoire (zone d'influence)

- L'ELD se charge de la relation client

- (toutes les autres fonctions sont assurées par Alterna)

- **Commercialisateur : Marque propre ELD**

- **En et Hors** territoire (zone d'influence)

- L'ELD se charge de la relation client, des cotations des offres, de la facturation et du recouvrement





- (les autres fonctions sont assurées par Alterna)

- **Fournisseur : Marque propre ELD**

- En territoire uniquement

- L'ELD se charge des cotations des offres, de la relation client, de la fourniture clients, de la facturation et du recouvrement

- Alterna se charge du sourcing et de la gestion du périmètre de RE

	Apporteurs d'Affaires (marque Alterna)		Commercialisateur (marque propre)		Fournisseur (marque propre)	
	Alterna	ELD	Alterna	ELD	Alterna	ELD
Gestion du périmètre d'équilibre						
Sourcing (ELD)						
Cotation des offres						
Fourniture (Client final)						
Relation clients						
Facturation / recouvrement						



alterna

Les services associés

- **Accompagnement terrain pour la commercialisation**
- **Développement d'offres de MDE**
- **Portage de services aux Industriels et Collectivités locales**
- **Assistance à la maîtrise d'ouvrages de réalisations photovoltaïques**

● Croissance du nombre de partenaires

- Contacts en cours avec de nombreuses ELD

● Développement du portefeuille électricité

- Sourcing ARENH
- Objectif : 500/700 GWh – fin 2012

● Développement du portefeuille gaz

- Signature d'un nouveau contrat d'approvisionnement
- Objectif : 200 GWh – fin 2012



alterna

Conclusion

**La loi NOME accélère la nécessité
de coopération entre ELD**